



**Local Conference Call  
Springs Global (SGPS3)  
Resultados do 2T21  
14 de maio de 2021**

**Operador:** Senhoras e senhores, obrigado por aguardarem. Sejam bem-vindos à audioconferência da SPRINGS GLOBAL para discutir o resultado do segundo trimestre de 2021.

No momento, todos os participantes estão conectados apenas como ouvintes. Depois de uma breve introdução, será conduzida uma sessão de perguntas e respostas e as instruções serão dadas naquele momento. Se vocês necessitarem de assistência durante a conferência, por favor, pressionem \*0 e um operador irá assisti-lo fora da linha.

Para obter cópia do *press release* do resultado, das demonstrações contábeis e da apresentação do *webcast*, por favor acessem a página da internet da Springs Global, em [www.springs.com/ri](http://www.springs.com/ri).

Antes de prosseguir, deixem-me mencionar que considerações futuras refletem a percepção atual e perspectivas da Administração sobre a evolução dos negócios, tendo como base a evolução do ambiente macroeconômico, condições da indústria, desempenho da Companhia e resultados financeiros. Quaisquer mudanças em tais expectativas e fatores podem implicar que o resultado seja materialmente diferente das expectativas correntes e contemplam diversos riscos e incertezas.

Conosco hoje está o Sr. Josué Gomes da Silva, CEO da SPRINGS GLOBAL, que irá comentar o desempenho da Companhia. Agora, gostaria de passar a palavra ao Sr. Josué. Por favor, Sr. Josué.

**Sr. Josué Gomes da Silva:** Bom dia a todos. Obrigado pela introdução. Estamos aqui eu, a Alessandra Gadelha, o Roberto Cristofanilli, para comentarmos os resultados do segundo trimestre de 2021 e, obviamente, por razões da Covid que afetaram significativamente os resultados do segundo trimestre de 2020, também estamos comparando os resultados do segundo trimestre e do semestre encerrado em 30 de junho de 2021 com os resultados também do ano de 2019 -- respectivamente do segundo trimestre e do semestre.

A receita líquida no segundo trimestre de 2021 alcançou R\$ 385 milhões, um crescimento de 46,2% em relação ao segundo trimestre de 2020 e de 17,3% em



relação ao segundo trimestre de 2019. Alcançamos ~~uma margem bruta de~~ um lucro bruto de R\$ 140 milhões, com crescimento de 43,5% em relação ao segundo trimestre de 2020 e ~~um crescimento de margem bruta de~~ 47,7% em relação ao segundo trimestre de 2019 respectivamente. Uma margem bruta de 36,3%.

O resultado operacional alcançou R\$ 19 milhões, em números redondos, o EBITDA R\$ 45 milhões com a margem EBITDA de 11,6% bem em linha com o primeiro trimestre de 2021.

A receita da unidade de negócios do varejo cresceu quase 40%, alcançando R\$ 134 milhões e a receita *sell-out* já que somos -- como todos sabem -- um varejo de franquia, alcançou R\$ 223 milhões, um aumento significativo de 48,4%, incluindo as vendas do *e-commerce* de R\$ 84 milhões.

O atacado teve um crescimento naturalmente mais forte de 50,2% já que no segundo trimestre de 2020, o atacado tinha sofrido muito as consequências do fechamento dos nossos clientes varejistas, e o EBITDA alcançado no atacado de R\$ 25 milhões em linha com o obtido no segundo trimestre de 2019.

O fluxo de caixa livre de R\$ 40 milhões teve um impacto positivo também em função da redução de capital de trabalho, item que temos nos dedicado muito.

E, como todos sabem, são eventos públicos. A Companhia emitiu recentemente depois do encerramento do trimestre, mas é um evento subsequente importante, uma debênture de 10 anos no valor total de R\$ 160 milhões de reais e esta debênture tem como objetivo o trabalho que temos feito de alongamento do prazo médio dos nossos financiamentos. E, além disso, demos entrada no pedido de registro para nossa controlada AMMO Varejo S.A. com a consequência de termos que ter feito a descontinuidade da projeção da Companhia pelo ano de 2021.

Basicamente, esses são os destaques relativamente ao segundo trimestre e eu vou passar a palavra à Alessandra Gadelha que vai dar agora uma melhor visão sobre cada um dos segmentos de negócio da Companhia. Obrigado.

**Sra. Alessandra Gadelha:** Bom dia a todos. Registramos no segundo trimestre forte crescimento da receita tanto no atacado como no varejo conforme apresentado no slide 4.

No slide 5 mostramos que a nossa rentabilidade neste trimestre foi em linha ou superior ao nível pré-pandemia. Continuamos nosso crescimento no varejo através de vendas nos canais digitais e da expansão de categorias que são escaláveis e



que demandam menos capital de trabalho conforme ilustrado no gráfico do slide 6; provendo maior rentabilidade.

Conforme ilustrado no slide 8, apresentamos os destaques do resultado consolidado do segundo trimestre de 2021 quando registramos crescimento de 43,5% do lucro bruto que atingiu R\$ 139,7 milhões com margem bruta de 36,3%. No slide 9, apresentamos a receita líquida que alcançou R\$ 385 milhões com crescimento de 46% entre anos. Em relação aos custos de produção, houve aumento dos custos de materiais e insumos, principalmente devido ao maior volume de vendas. Os custos de conversão também foram impactados por maior custo de energia elétrica, permanecendo em linha com o valor registrado no trimestre anterior; conforme ilustrado no slide 10.

O EBITDA atingiu R\$ 44,8 milhões no segundo trimestre em termos recorrentes, com margem EBITDA de 11,6% como apresentado no slide 11. O EBITDA dos últimos 12 meses findos em 30 de junho de 2021, (o LTM EBITDA), alcançou R\$ 212 milhões, indicando a forte recuperação de caixa operacional da Companhia.

No slide 12, apresentamos o desempenho da unidade de negócio atacado, onde registramos receita de R\$ 251 milhões com crescimento de 50% entre anos com margem bruta de 25,7% e margem EBITDA de 10%.

No slide 13, apresentamos o desempenho da unidade de negócio varejo, onde a receita *sell-out* totalizou R\$ 223 milhões com crescimento de 48% entre anos. A receita líquida somou R\$ 134 milhões com aumento de 39% entre anos com margem bruta de 56% e margem EBITDA de 16,5% ambas com expansão entre anos.

Estamos à disposição para responder às perguntas que os senhores venham a ter.

### **Sessão de Perguntas e Respostas**

**Operador:** Senhoras e senhores, vamos dar início à sessão de perguntas e respostas somente para analistas e investidores. Para fazer uma pergunta por favor pressione \*1. As questões serão respondidas pela ordem em que forem recebidas. A qualquer momento se quiser remover a sua pergunta da lista, por favor, pressione \*2.

**Sr. Josué Gomes da Silva:** Tem uma pergunta aqui no *webcast* a respeito do andamento da transação em relação à empresa em que temos uma participação relevante, a Keeco.



O processo está caminhando. Acreditamos que nos próximos meses teremos a conclusão da operação. Houve algum adiamento no cronograma originalmente previsto em função de um refazimento de uma auditoria do exercício de 2019 (que já está sendo concluída) sem trazer nenhuma alteração em relação aos números que a Companhia tinha manifestado e apresentado para os potenciais investidores. E nós continuamos bastante seguros de que a performance da Companhia, ainda que afetada um pouco pelos custos de fretes muito altos que também estão repercutindo nos fretes da Ásia para os EUA assim como elevaram-se muito os fretes da Ásia para o Brasil, ela terá um valor bastante significativo e nós conseguiremos alcançar um evento de liquidez bastante importante para a Springs Global muito provavelmente com um desfecho no último trimestre deste ano.

**Operador:** Lembramos que para fazer uma pergunta basta pressionar \*1.

**Sr. Josué Gomes da Silva:** Houve uma pergunta relativamente ao custo da debênture que foi baseada em IPCA com o *step down* que me parece que será obtido muito rapidamente e a debênture também tem uma característica de uma possibilidade de pré-pagamento com o estabelecimento já de critérios de prêmio para um pré-pagamento a partir do fim do terceiro ano dela, ou seja, a partir do início do quarto ano dela.

**Operador:** Lembrando que para fazer uma pergunta basta pressionar \*1. Por favor aguarde enquanto coletamos as perguntas.

**Sr. Josué Gomes da Silva:** Tem uma pergunta também do *webcast* relativamente ao pedido de registro de companhia aberta da nossa controlada AMMO Varejo S.A. Aí eu gostaria que vocês compreendessem, nós estamos durante o período de silêncio, não podemos fazer qualquer referência ou comentário a esse respeito. Obrigado.

**Operador:** Caso você tenha uma pergunta, você pode digitar \*1. Por favor aguarde enquanto coletamos as perguntas.

**Sr. Josué Gomes da Silva:** Com relação a uma pergunta relativa aos imóveis de Natal, nós estamos na seguinte situação (e é bom aqui lembrarmos que essa debênture justamente tem como garantia estes imóveis em Natal). Então nós temos, como alguns devem se lembrar, o Power Center com uma taxa de ocupação muito boa, nos contratos atualmente vigentes e já assinados um valor anualizado de aproximadamente R\$ 11 milhões. Estamos começando a comercialização do



*outlet* já com alguns pedidos de reserva de importantes varejistas. *Outlet* que nós esperamos ter a sua inauguração em junho, no máximo início de julho, do próximo ano e aí estimamos um valor total de aluguel de receitas no *outlet* algo parecido com R\$ 10, R\$ 11, R\$ 12 milhões por ano na sua primeira etapa. Lembrando sempre que o *outlet*, ele tem já uma previsão de expansão futura que mais ou menos aumenta a área bruta locada em 70%. Estamos concluindo as negociações para a utilização da nossa estação de tratamento de efluentes que traz também uma receita adicional significativa. Era a estação de tratamento de efluentes super-bem-equipada que estava funcionando no tratamento dos efluentes do nosso acabamento industrial e que hoje, obviamente, está preservada, mas sem utilização e que poderá gerar e vai gerar uma receita significativa (estamos em fase final disso). E temos uma negociação com uma importantíssima empresa espetacular ligada à área residencial para fazermos uma parceria financeira no conjunto residencial entre 2.500 e 3.500 unidades residenciais que poderão significar um VGV de algo como R\$ 750 a R\$ 900 milhões de reais.

Essa parceria acredito que poderá ter uma contratação ainda no mês de setembro, ou seja, antes do encerramento do atual trimestre. Então essas são as notícias relativa ao empreendimento comercial em Natal que é objeto inclusive dessa debênture com um LTV (*Loan to Value*) muito bom. Ou seja, as avaliações feitas por avaliadores independentes escolhidos pelos investidores nesta debênture mostram que o valor total deste imóvel é bastante alto como nós sempre afirmamos. Obrigado.

**Operador:** Para fazer uma pergunta por favor pressione a tecla \*1. As questões são respondidas pela ordem em que forem recebidas. A qualquer momento, se quiser remover sua pergunta da lista, por favor pressione a \*2.

**Sr. Josué Gomes da Silva:** Tem duas perguntas. Uma relativa ao terceiro trimestre e a outra relativa a eventualmente se cogitar fazer contratos de *sale and leaseback* com eventuais imóveis da empresa, inclusive imóveis operacionais.

Com relação ao desempenho do trimestre atual, como nós fomos, por regra, levamos à descontinuidade da projeção da Companhia, eu prefiro não comentar. É óbvio que o inverno ajuda às vendas e sempre é uma estação favorável às vendas de produto de cama, mesa e banho em geral.

Com relação à estrutura de *sale and leaseback*, ela muitas vezes é feita com um objetivo também tributário e ela só faz sentido totalmente quando esse objetivo



tributário, ele é alcançado. No nosso caso especificamente, esta alteração não levaria a nenhum ganho tributário de redução de impostos e, por isso, é muito difícil viabilizar este modelo de financiamento.

**Operador:** Lembramos que para fazer uma pergunta basta pressionar \*1. Por favor aguarde enquanto coletamos novas perguntas.

Para fazer uma pergunta por favor pressione \*1.

Senhoras e senhores, encerramos neste momento a sessão de perguntas e respostas. Passo a palavra novamente ao Sr. Josué Gomes da Silva às suas considerações finais e encerramento.

**Sr. Josué Gomes da Silva:** Eu gostaria só de justificar essa apresentação um pouco mais fria, mas nós estamos seguindo as recomendações e as normas da CVM em relação ao período de silêncio e gostaria de agradecer a todos que nos ouviram e, obviamente, nos colocamos à disposição para responder às perguntas que vocês tenham através da Alessandra que ela possa eventualmente responder.

Muito obrigado a todos e espero vê-los com uma apresentação mais rica a partir do terceiro trimestre. Muito obrigado e um abraço.

**Operador:** Encerramentos neste momento a audioconferência da SPRINGS GLOBAL. Muito obrigado pela participação de todos.